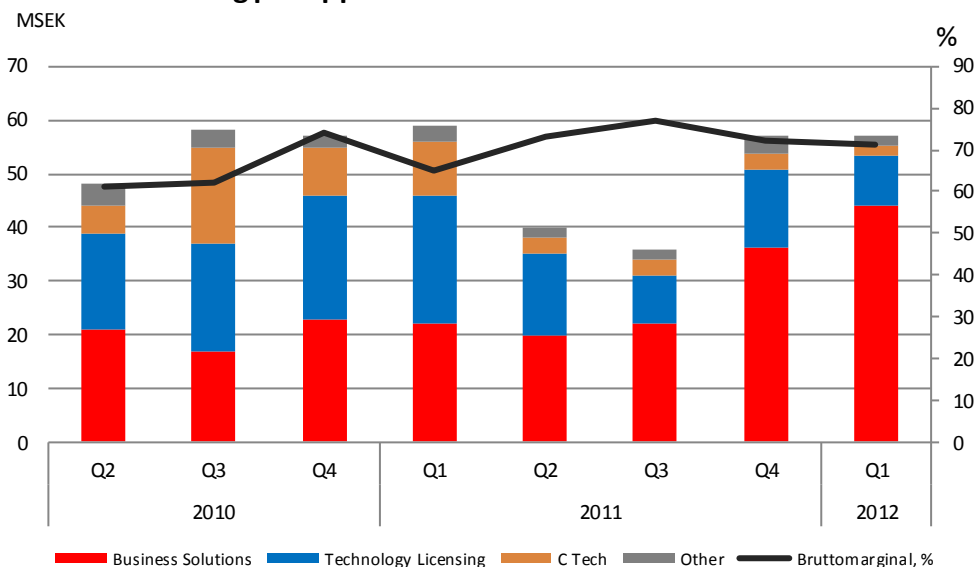


Delårsrapport januari-mars 2012

- Omsättningen för perioden uppgick till 57 (59) MSEK.
- Bruttomarginalen för perioden uppgick till 73% (65), och bruttoreultatet blev 41 (39) MSEK.
- Resultat före av- och nedskrivningar (EBITDA) för perioden uppgick till 2 (5) MSEK.
- Resultat efter skatt för perioden uppgick till -3 (1) MSEK.
- Resultatet per aktie före och efter utspädning under perioden uppgick till -0,02 (0,01) SEK
- Kassaflödet för perioden blev -1 (-13).

Nyckeltal	2012	2011	2011
	jan-mar	jan-mar	jan-dec
Nettoomsättning, MSEK	57	59	192
Bruttoreultat	41	39	137
Bruttomarginal, %	73	65	71
Rörelseresultat, MSEK	-2	1	-243
Resultat efter skatt, MSEK	-3	1	-244
Resultat per aktie			
före och efter utspädning, SEK	-0,02	0,01	-1,89
Kassaflöde, MSEK	-1	-13	-57
Likvida medel vid periodens slut, MSEK	23	68	24

Nettoomsättning per applikationsområde



Denna rapport publicerades den 27 april 2012

Kommentarer från VD

Förmåga att växa

I första kvartalet levererade Anoto sin största order någonsin inom Business Solutions till en och samma kund, Taiyo Life Insurance Company i Japan. Lösningen tillhandahölls av vår partner Dai Nippon Printing, som en del av en ny lösning tillsammans med Fujitsu Limited och IBM Japan Ltd., för att förbättra kundservice. Det totala kontraktet avsåg 10 000 användare.

De totala intäkterna uppgick under perioden till 57 MSEK varav 77% kom från Business Solutions. Bruttomarginalen var tillfredsställande med 73%.

Anotos affärer via strategiska partners som Vodafone i England fortsätter att växa och antalet affärsmöjligheter ökar framförallt inom större organisationer som NHS (National Health Service), centrala myndigheter och tjänstesektorn. Tre av våra partners godkändes som leverantörer inom ett nationellt ramavtal för NHS. Detta kommer att göra det möjligt för NHS att upphandla lösningar från dessa partners utan att de behöver genomgå det normala anbudsproceduren. Destiny Wireless påbörjade installationen av en digital pennlösning för barnmorskor inom NHS Great Western Hospitals, vilken integrerar data från digitala pennor med mjukvaran Medway som tillhandahålls av System C.

Försäljningen inom utbildningssektorn samt inom C Technologies var lägre än väntat.

ADP601 är klar för massproduktion från början av det andra kvartalet och vår partner TStudy förbereder sig nu för försäljning av sina interaktiva klassrumslösningar i större affärer, främst i Asien. Våra andra partners inom utbildningssegmentet har indikerat att försäljningen, trots en trög start, kommer att öka under de kommande kvartalen.

I första kvartalet förstärkte vi vår ledningsgrupp genom att anställa Dennis Ladd som Chief Strategy Officer. Dennis har arbetat i över 25 år med affärssystem som systemarkitekt på SAP, och som CTO och senare även som VD för Streamserve (sammanslaget med OpenText, ledande företag för Enterprise Content Management). Dennis kommer att vara ansvarig för Anotos portfölj av produkter och strategiska allianser inom Business Solutions.

Vår produktutveckling fortsätter enligt plan att fokusera på behoven hos slutanvändarna samt paketerade lösningar som adresserar dokumentflöden och mobil datafångst. Vi ser också ett ökande intresse för digital penna och papper avseende digitala signaturer, säker identifiering och spårbarhet av dokument.

Utsikter

Vi förväntar oss att försäljningen inom våra tillämpningsområden förbättras under det kommande kvartalet. C Technologies förväntar sig större leveranser under andra kvartalet. Anotos kassa kommer att vara tillräcklig för att stödja vår verksamhet under det kommande året.

Stein Revelsby, VD Anoto Group

En partnerdriven affärsmodell

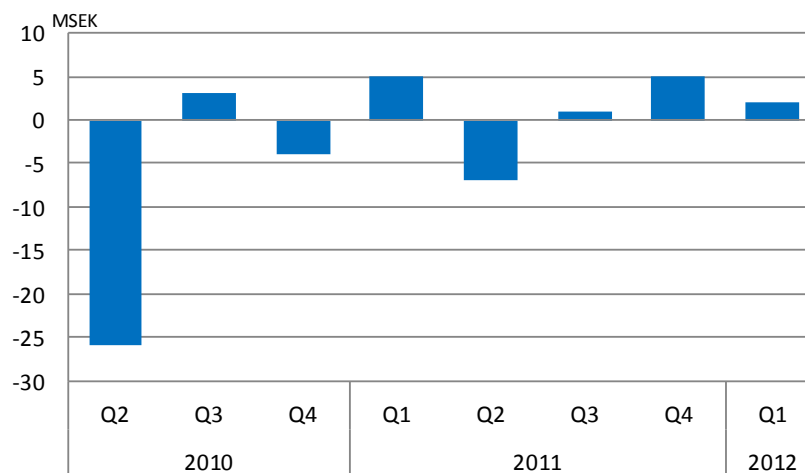
Anotos verksamhet fördelas på tre tillämpningsområden: Business Solutions, Technology Licensing och C Technologies. Inom dessa tre områden erhåller vi intäkter i fem skilda kategorier - licenser, royalty, digitala pennor, komponenter och ingenjörstid (NRE).

Nettoomsättning per intäktskategori

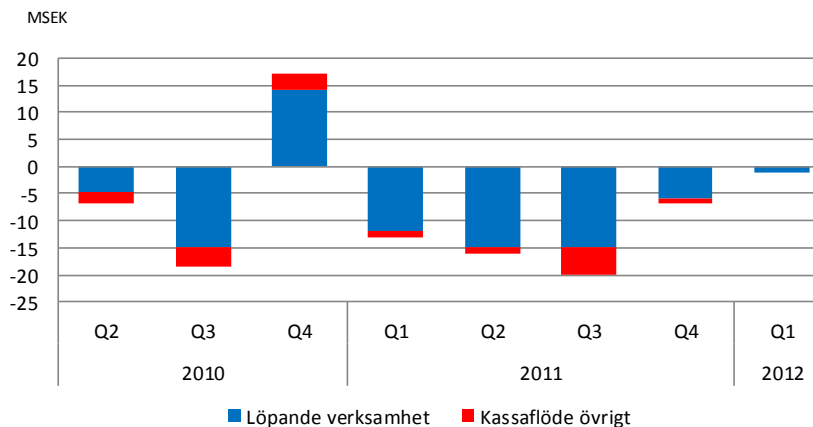
MSEK	2012	2011	2011
	jan-mar	jan-mar	jan-dec
Licensintäkter	12	7	34
Royaltyintäkter	5	9	32
Digitala pennor	33	34	97
Komponenter	2	3	10
NRE och övrigt	5	6	20
Totalt	57	59	192

*Digitala pennor inkluderar C-Pen

EBITDA 2010-2012



Kassaflöde 2010-2012



Business Solutions

Business Solutions fokuserar på system, produkter och tjänster till företag, primärt med inriktning mot formulärhantering. Erbjudandet, Pen Solutions, omfattar lösningar för att skapa ett formulär i digitalt format, digital bearbetning av handskrivna formulär och automatisk generering av en digital version av ett dokument med handskrivna signaturer och anteckningar. Anoto har en indirekt affärsmodell och säljer via partners och dotterbolag såsom systemintegratörer, mjukvaruutvecklare och IT-konsulter. Dessa tillhandahåller i sin tur till sina företagskunder anpassade lösningar baserade på Anotos teknologi.

Försäljningen i första kvartalet var 22 MSEK högre än motsvarande period föregående år. Exklusive förvärv genomförda under 2011/2012 var försäljningen under kvartalet 3 MSEK högre än under första kvartalet föregående år.

Den tidigare kommunicerade ordern på 10 000 pennor till ett japanskt försäkringsbolag levererades under kvartalet. Ordern innebär ett stort erkännande på den japanska marknaden och kommer att medföra positiv uppmärksamhet kring Anotos digitala penneteknologi inom olika användningsområden.

Anotos affärer via strategiska partners som Vodafone i England fortsätter att växa och antalet affärsmöjligheter ökar framförallt inom större organisationer som NHS, centrala myndigheter och tjänstesektorn.

Något som visar på en signifikant ökning av efterfrågan på Anotos teknologi inom hälso- och sjukvårdssektorn är det nationella ramavtal för distribution av digitala pennor och digital pennmjukvara som Solent Supplies Team NHS i England har slutit. Ramavtalet innebär att vilken organisation som helst inom den offentliga sektorn i England nu kan köpa Anotos teknologi från utvalda leverantörer utan krav på långa och dyra processer kring offentlig upphandling. De Anoto partners som tilldelats ett fyra år långt kontrakt inom ramverket är DevelopIQ, Destiny Wireless och Footprint Solutions.

Destiny Wireless har förlängt avtal med tre av sina kunder, DSV, Derbyshire Mental Health Trust och Wolverhampton PCT. Detta visar på ett fortsatt förtroende från dessa nyckelkunder för digital penneteknologi som den bästa lösningen för mobil datainsamling. Företaget skördar också stora framgångar inom huvudsegmenten Work Based Learning samt Hälso- och sjukvård, med ett antal nya kunder inom båda segmenten.

Anotos Platinum Partner, DevelopIQ, har framgångsrikt levererat den första fasen av "The Welsh National Programme for Frailty". Programmet syftar till att förbättra patientvården i hemmet, undvika onödiga sjukhusbesök och öka effektiviteten. Anotos digitala pennor och smarttelefoner från BlackBerry har valts ut som de rekommenderade verktygen för datafångst för vårdpersonal som utför vårdbedömningar, och i mars blev projektet nominerat som en av slutkandidaterna för finalplats i "2012 BlackBerry Global Wireless Achievement Award". Man planerar nu att fortsätta utrollningen av denna lösning i Wales under de närmaste åren.

Vi ser hur den digitala pennan i allt större utsträckning används av slutkunder på den amerikanska sjukvårdsmarknaden, via partners som fokuserar på elektroniska journalsystem, som t.ex. NextGen Healthcare. Prime Care Physicians PLLC har på 22 platser i USA installerat "the NextGen® Ambulatory EHR system" som innefattar den digitala pennlösningen NextGen®, och på så vis automatiserat datafångst från tusentals formulär varje dag. Tack vara lösningen har arbetsflöden effektiviserats och man får bättre kvalitet på svar från patienter som dokumenterar sin sociala- och familjerelaterade historik med hjälp av den digitala pennlösningen NexPen™.

I februari ställde åtta av Anotos partners ut på HIMSS 2012, USAs största mässa för IT inom sjukvården. Den betydande närvaron av digitala pennlösningar på mässan gav Anoto uppmärksamhet, vilket resulterade i över 30 olika artiklar om digital pennteknologi i vården, i både fack- och dagspress.

MSEK	2012	2011	2011
	jan-mar	jan-mar	jan-dec
Nettoomsättning	44	22	100
Bruttoresultat	29	17	75

Technology Licensing

Kunder inom Technology Licensing utvecklar och säljer produkter baserade på Anotos teknologi och digitala pennor. Huvuderbjudandet, Interactive Solutions, riktar sig mot utbildningsmarknaden. Interactive Solutions skapar en lärandemiljö som är mer inriktad på individen och där det traditionella klassrummet ersätts av en mer studentcentrerad och interaktiv inställning till undervisning. Andra slutkundsprodukter är pedagogiska leksaker, produkter för visuell kommunikation och produkter för personligt bruk. Slutkunder till dessa produkter är både konsumenter och företag.

Försäljningen inom Technology Licensing var 14 MSEK lägre än under motsvarande period föregående år.

Vi har tecknat avtal med en ny partner inom "Interactive Whiteboards" som siktar på produktlansering under andra. Intresset för whiteboard-lösningar och mjukvaruapplikationer för utbildning är stort, och fler och fler skolor och universitet introducerar interaktivt lärande.

Pennan ADP601, för lösningar inom utbildning är, nu i produktion och vi ser en gynnsam utveckling bland partners som är verksamma inom detta område. Anotos partner TStudy som fokuserar inom detta segment gör goda framsteg i synnerhet i Asien.

Det finns en positiva signaler bland befintliga och potentiella partners med anknytning till Anotos verksamhet inom Technology Licensing. Även om början på 2012 var långsammare än förväntat, är utsikterna för 2012 positiva.

MSEK	2012	2011	2011
	2012	jan-mar	jan-dec
Nettoomsättning	10	24	63
Bruttoresultat	9	16	48

C Technologies

C Technologies utvecklar, tillverkar och säljer C-Pen®, en lösning som innefattar handhållen scanner och programvara för teckenigenkänning. C-Pen registrerar tryckt information som text, siffror och koder, avkodar informationen och överför den till datorer och smartphones. Produkterna är tillgängliga genom eget varumärke och under andra varumärken via OEM-partners.

Försäljningen under första kvartalet var 8 MSEK lägre än motsvarande period föregående år.

C-Pen-försäljningen i konsument- och detaljhandeln är traditionellt låg under det första kvartalet av året och i första kvartalet har försäljningen inte inkluderat några större OEM-leveranser vilket medför att försäljningen var väsentligt lägre än såväl motsvarande period föregående år som våra förväntningar på kvartalet.

Arbetet med att förstärka produkterbjudandet och försäljningskanalerna har fortsatt under kvartalet. Inom produktutveckling, marknadsföring och försäljning riktas resurserna fortsatt mot dyslektiker och studenter i allmänhet samt mot skolor, där produkterna används som läs- och studiehjälpmedel. Geografiskt ligger fokus på Skandinavien, Storbritannien och Tyskland.

Inom OEM-området fokuserar vi fortsatt på att hjälpa våra befintliga kunder att växa på sina respektive marknader. Produkterna utvecklas kontinuerligt för att öka användbarhet och kundvärde.

Den tidigare aviserade ordern från Crealogix, tänkt att levereras under första halvåret 2012, är uppdelad i ett flertal leveranser under 2012 med början i maj.

MSEK	2012	2011	2011
	jan-mar	jan-mar	jan-dec
Nettoomsättning	2	10	19
Bruttoresultat	1	5	9

Anoto Group AB

Anoto Group AB är holdingbolag med ett begränsat antal koncernfunktioner.

Redovisningsprinciper

Denna delårsrapport i sammandrag för koncernen har upprättats i enlighet med IAS 34. Delårsrapportering samt tillämpliga bestämmelser i årsredovisningslagen. Delårsrapporten för moderbolaget har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen kapitel 9, Delårsrapport. För koncernen och moderbolaget har samma redovisningsprinciper och beräkningsgrunder tillämpats som i den senaste årsredovisningen.

Risker och osäkerhetsfaktorer

Likviditetsrisken har varit oförändrad under perioden.

Koncernens likvida medel inklusive kortfristiga placeringar uppgick vid periodens slut till 23 MSEK vilket är en minskning med 1 MSEK jämfört med likvida medel vid årets början.

Vi förväntar oss att Anotos likviditet ska förbättras under året och kassan bedöms vara tillräcklig för vår affärsverksamhet under det kommande året.

Utöver likviditetsrisken samt de risker som beskrivs i Anoto Groups årsredovisning 2011 bedöms inte några väsentliga risker ha tillkommit. (Se not 4 i årsredovisningen 2011 för utförligare beskrivning av bolagets riskexponering och riskhantering.)

Transaktioner med närstående

Aurora Investment Ltd (dotterbolag till Tstone), den största aktieägaren i Anoto Group, har varit representerade i styrelsen sedan årsstämman i maj 2010. Under innevarande år har Anoto sålt tjänster och produkter till bolag inom TStone gruppen till ett värde av 3,4 MSEK. Transaktionerna har genomförts under normala affärsvillkor.

Händelser efter bokslutsdagen

Inga väsentliga händelser har inträffat efter periodens utgång.

Aktiedata

Bolagets aktie är noterad under tickern ANOT på Small Cap-listan på NASDAQ OMX Nordiska börs i Stockholm. Vid rapportperiodens utgång uppgår antalet aktier till 137 037 081.

Under perioden har 6 721 026 aktier emitterats i samband med förvärven av Ubiquitous Systems Ltd och Xpaper från Talario LLC, se vidare i Not 1.

Optionsprogram

Det finns inget utestående optionsprogram.

Stein Revelsby

VD

Denna rapport har inte granskats av bolagets revisorer.

Informationen är sådan som Anoto Group AB (publ.) ska offentliggöra enligt lagen om börs- och clearingverksamhet eller lagen om handel med finansiella instrument. Informationen lämnades för offentliggörande den 27 april 2012 kl. 08:30.

En videopresentation av kvartalsrapporten kommer finnas tillgänglig från kl 09.00 den 27 april och en webkonferens kommer hållas kl 11.00 samma dag. För mer information se www.anoto.com/investors.

Kalender 2012

Kvartalsrapport Q1	27 april 2012
Kvartalsrapport Q2	3 augusti 2012
Kvartalsrapport Q3	2 november 2012
Årsbokslut	8 februari 2013
Årsstämma	10 maj 2012, kl 13.00

För ytterligare information

Kontakta:

Stein Revelsby, VD

Tel. +46 (0)733 45 12 05

eller

Dan Wahrenberg, CFO

Tel. +46 (0)733 45 10 19

Anoto Group AB (publ.) org. nr. 556532-3929
Box 4106

SE-227 22 Lund

Tel.: +46 46 540 12 00

www.anoto.com

Finansiella rapporter

Rapport över totalresultat i sammandrag

TSEK	not	jan-mar 2012	jan-mar 2011	jan-dec 2011
Nettoomsättning		56 979	59 116	192 286
Kostnad för sålda varor / tjänster		-15 554	-20 589	-55 719
Bruttoresultat		41 425	38 527	136 567
Försäljnings-, administrations- & forskningskostnader		-42 109	-32 511	-159 266
Övriga rörelseposter		-1 446	-4 717	-220 281
Rörelseresultat		-2 130	1 299	-242 980
Nedskrivning av andelar i intresseföretag		-166	-	-173
Övriga finansiella poster		-621	-27	-696
Resultat före skatt		-2 917	1 272	-243 849
Skatt		0	-6	-30
Periodens resultat		-2 917	1 266	-243 879
Övrigt totalresultat				
Periodens omräkningsdifferenser vid omräkning av utländska verksamheter		1 804	2 308	-1 253
Periodens övrigt totalresultat		1 804	2 308	-1 253
Periodens summa totalresultat		-1 113	3 574	-245 132
Periodens resultat hänförligt till:				
Moderbolagets ägare		-3 541	954	-246 274
Innehav utan bestämmande inflytande		624	312	2 395
Periodens summa resultat		-2 917	1 266	-243 879
Periodens totalresultat hänförligt till:				
Moderbolagets ägare		-2 512	3 262	-246 949
Innehav utan bestämmande inflytande		1 399	312	1 817
Periodens summa totalresultat		-1 113	3 574	-245 132
Nyckeltal				
Bruttomarginal		72,7%	65,2%	71,0%
Rörelsemarginal		Neg	2,2%	Neg
Resultat per aktie före och efter utspädning (sek)		-0,02	0,01	-1,89
Genomsnittligt antal utestående aktier före och efter utspädning		135 916 910	128 583 867	129 161 263

Rapport över finansiell ställning för koncernen i sammandrag¹

TSEK	2012-03-31	2011-12-31
Immateriella tillgångar	135 191	118 739
Materiella anläggningstillgångar	6 238	6 910
Finansiella anläggningstillgångar	1 209	1 486
Summa anläggningstillgångar	142 638	127 135
Varulager	27 836	27 236
Kundfordringar	37 786	39 138
Övriga omsättningstillgångar	17 912	18 649
Summa kortfristiga fordringar	55 698	57 787
Likvida medel inkl kortfristiga placeringar	22 717	23 941
Summa omsättningstillgångar	106 251	108 964
S:a Tillgångar	248 889	236 099
Eget kapital hänförligt till moderbolagets ägare	168 383	152 988
Innehav utan bestämmande inflytande	-11 675	-13 074
Summa eget kapital	156 708	139 914
Låneskulder	15 585	15 695
Långfristiga skulder**	7 427	9 903
Kortfristiga avsättningar	69	240
Övriga kortfristiga skulder	69 100	70 347
Summa kortfristiga skulder	92 181	96 185
S:a Eget kapital & skulder	248 889	236 099

* Effekter på balansräkningen från årets förvärv, se not 1

** Avs er ej återbetalningsbart förs kott från Leapfrog

Rapport över förändringar i koncernens eget kapital i sammandrag

TSEK	Övrigt tillskjutet		Reserver	Balanserade vinstmedel	Summa utan bestämmande eget kapital	Innehav utan bestämmande inflytande	Totalt eget kapital
	Aktiekapital	kapital					
Ingående balans 1 januari 2011	2 572	448 508	931	-57 248	394 763	-3 160	391 603
Årets resultat				-246 274	-246 274	2 395	-243 879
Övrigt totalresultat			-675		-675	-578	-1 253
Summa totalresultat			-675	-246 274	-246 949	1 817	-245 132
Årets förvärv					0	-11 731	-11 731
Nyemission	34	5 140			5 174		5 174
Eget kapital 31 december 2011	2 606	453 648	256	-303 522	152 988	-13 074	139 914
Årets resultat				-3 541	-3 541	624	-2 917
Övrigt totalresultat			1 029		1 029	775	1 804
Summa totalresultat			1 029	-3 541	-2 512	1 399	-1 113
Nyemission*	135	17 772			17 907		17 907
Eget kapital 31 mars 2012	2 741	471 420	1 285	-307 063	168 383	-11 675	156 708

* Se not 1

Rapport över kassaflöden för koncernen i sammandrag

TSEK	jan-mar 2012	jan-mar 2011	jan-dec 2011
Resultat efter finansiella poster	-2 917	1 272	-243 849
Avskrivningar och nedskrivningar	3 998	3 705	246 929
Övriga poster som inte ingår i kassaflödet	-171	99	-11
Summa poster som inte ingår i kassaflödet	3 827	3 804	246 918
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapitalet	910	5 076	3 069
Förändring av rörelsekapital	-1 738	-16 852	-53 046
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-828	-11 776	-49 977
Kassaflöde från investeringar	-396	-1 464	-7 126
Summa kassaflöde före finansiering	-1 224	-13 240	-57 103
Kassaflöde från finansieringsverksamheten			
Periodens kassaflöde	-1 224	-13 240	-57 103
Likvida medel vid periodens början	23 941	81 044	81 044
Likvida medel vid periodens slut	22 717	67 804	23 941

Nyckeltal

	jan-mar 2012	jan-mar 2011	jan-dec 2011
Periodens kassaflöde (TSEK)	-1 224	-13 240	-57 103
Kassaflöde / aktie före och efter utspädning (sek) ¹	-0,01	-0,10	-0,44
	2012-03-31	2011-12-31	
Soliditet	63,0%	64,8%	
Antal aktier	137 037 081	130 316 055	
Eget kapital per aktie (sek)	1,23	1,17	

¹ Nyckeltal avseende Kassaflöde per aktie är baserat på vägt genomsnittligt antal aktier och utestående teckningsoptioner för respektive period. Endast teckningsoptioner där nuvärdet på teckningskursen är lägre än stamaktiens verkliga värde ingår i underlaget.

Moderbolagets resultaträkning i sammandrag

	jan-mar 2012	jan-mar 2011	jan-dec 2011
TSEK			
Nettoomsättning	1 228	1 761	9 128
Bruttovinst	1 228	1 761	9 128
Administrationskostnader	-1 115	-1 602	-8 264
Rörelseresultat	113	159	864
Resultat från andelar i dotterföretag	0	0	-240 570
Finansiella poster	0	1	4
Periodens resultat	113	160	-239 702

Moderbolagets balansräkning i sammandrag

TSEK	2012-03-31	2011-12-31
Immateriella tillgångar	349	381
Materiella anläggningstillgångar	21	27
Finansiella anläggningstillgångar	180 136	180 135
Summa anläggningstillgångar	180 506	180 543
Övriga kortfristiga fordringar	13 523	233
Likvida medel inkl kortfristiga placeringar	284	325
Summa omsättningstillgångar	13 807	558
S:a Tillgångar	194 313	181 101
Eget kapital	190 753	172 733
Övriga kortfristiga skulder	3 560	8 368
S:a Eget kapital & skulder	194 313	181 101

Not 1 Rörelseförvärv 2012

Ubiquitous Systems Ltd

Den 12 januari 2012 förvärvade koncernen samtliga aktier i det onoterade brittiska bolaget Ubiquitous Systems Ltd för 12,8 MSEK. Ubisys som är verksam inom Business Solutions har varit partner till Anoto under många år.

Koncernen konsoliderar Ubisys från och med den 1 januari 2012.

Koncernen ökar genom förvärvet närvaron på den brittiska marknaden.

Under perioden fram till den 31 mars bidrog dotterföretaget med 5,6 MSEK till koncernens nettointäkter.

Effekter av förvärv

Det förvärvade företags nettotillgångar vid förvärvstidpunkten:

(KSEK)	
Immateriella anläggningstillgångar	0
Materiella anläggningstillgångar	91
Varulager	53
Kundfordringar och övriga fordringar	899
Likvida medel	192
Räntebärande skulder	-821
Leveranörsskulder och övriga skulder	-1 231
Netto identifierbara tillgångar och skulder	-816
Koncerngoodwill	13 645
Överförd ersättning	12 829

Koncerngoodwill har fastställts preliminärt i avvaktan på slutlig värdering av tillgångar och skulder.

Goodwill

I goodwillvärdet ingår utökade säljresurser, kundkontakter och en utökad närvaro på den brittiska marknaden.

Ingen del av goodwillen förväntas vara skattemässigt avdragsgill.

Förvärvsrelaterade utgifter

Förvärvsrelaterade utgifter uppgår till 0,8 MSEK och avser arvoden till konsulter i samband med due dilligence. Dessa utgifter har redovisats som övriga rörelsekostnader i rapport över totalresultat.

Överförd ersättning

(KSEK)	
Emitterade aktier	12 829
Total ersättning	12 829

Verkligt värdet på de 4 706 324 aktier som utfärdats som den del av den överförda ersättningen som erlagts för Ubisys baseras på priset på Anoto aktien vid förvärvstidpunkten.

Xpaper

Den 16 januari förvärvade koncernen Xpaper från Talarío LLC för 5,1 MSEK. Xpaper gör det enkelt att använda Anotos teknik för digital penna och papper tillsammans med andra programvaror och pappersdokument. Anoto avser integrera Talaríos utskrifts- och datainsamlingshantering tillsammans med web baserade tjänster inom Anotos produktbjudande.

Den förväntade effekten på koncernens nettoförsäljning till följd av förvärvet väntas uppgå till 2 MSEK under 2012.

Effekter av förvärv

Xpaper redovisas i sin helhet som en förvärvad immateriell rättighet och kommer skrivas av över den förväntade ekonomiska livslängden. Anskaffningsvärdet uppgår till 5,1 MSEK.

Förvärvsrelaterade utgifter

Koncernen har endast haft mindre kostnader, i huvudsak interna resurser, i samband med förvärvet.

Överförd ersättning

(KSEK)	
Emitterade aktier	5 077
Total ersättning	5 077

Verkligt värdet på de 2 014 702 aktier som utfärdats som den del av den överförda ersättningen som erlagts för Xpaper baseras på priset på Anoto aktien vid förvärvstidpunkten.

